

INHALT

- 001 Editorial
- 004 Branche
- 008 Coverstory
- 076 Termine
- 077 Vorschau
- 078 Wer bietet was
- 079 Impressum
- 080 Pfiffikus



018 WAS SAGEN KUNDEN ÜBER DAS GEBERIT WC-SYSTEM?
 Bis zu 40 % kürzere Montagezeit und eine deutlich stärkere Spülleistung: Geberit hat sein System weiterentwickelt. Doch wie schlägt sich das WC-System auf der Baustelle? Fachhandwerker berichten aus der Praxis.

022 EINE INVESTITION MIT BLEIBENDEM WERT

Beim Round Table in Dettenhausen kamen Fachleute zu einem klaren Fazit: Wer in Solarthermie investiert, trifft eine nachhaltige Entscheidung – auch bei künftigen Änderungen der Rahmenbedingungen.



036 EIN FANGRID FÜR PRÄZISIONSTECHNIK

Ein schwäbischer Teilehersteller modernisiert seine Lüftungstechnik mit neuen Ventilatoren und FanGrid-Lösung von ebm-papst. Ergebnis: mehr Betriebssicherheit und deutlich weniger Energieverbrauch.



066 GEMEINSAM STÄRKER

Teamarbeit ist mehr als nette Kollegialität – sie ist entscheidend für Produktivität, Motivation und Betriebsklima. Beispiele aus der Branche zeigen, wie aus einzelnen Spezialisten erfolgreiche Teams wurden.

Verbreitete Auflage
 51.521
 Exemplare
 (11/2025)

- SANITÄR
- HEIZUNG
- LÜFTUNG & KLIMA
- GEBÄUDEAUTOMATION & ELEKTRO
- AKTUELLES
- BÜRO & BAUSTELLE

- 010 **Sauber macht glücklich**
Tim Baral, Geschäftsführer der Baral GmbH, im Interview
- 014 **Dusch-WC-Montage als Schulprojekt**
Praktisches Arbeiten am Berufskolleg
- 018 **Was sagen Kunden über das Geberit WC-System?**
Optimale Abstimmung von Unterputzpülkasten und WC-Keramik

- 022 **Eine Investition mit bleibendem Wert**
Round-Table-Gespräch zur Solarthermie
- 026 **Solarthermie für ein Nahwärmenetz**
Wärmeversorgung für ein Berliner Neubauprojekt
- 028 **Solarthermie-Superstar**
Deutschlands größte Solarthermieanlage entsteht in Leipzig
- 032 **PVT & Wärmepumpe**
Online-Vergleichstool bewertet Effizienz und Kosten

- 036 **Ein FanGrid für Präzisionstechnik**
30 % Energieersparnis, 100 % Sicherheit
- 040 **Technikerstudium in Maintal**
Karrierechancen in der Kälte- und Klimatechnik
- 043 **Nachhaltiges Energie- und Wärmekonzept**
Komfortlüftungsgeräte für Plusenergie-Klimahäuser

- 046 **Zukunft Energiesysteme**
Messerundgang: The smarter E für SHK-Handwerker und Solateure
- 049 **Bereit für HEMS-Rollout**
Umfrage unter Installateuren
- 050 **Solarspitzenengesetz: PV rechnet sich**
Information der DGS
- 050 **Smarthome leicht gemacht**
Stromspeichersystem mit Wallbox und EMS

- 052 **HEMS – die Gamechanger im Heizungsmarkt**
Arno Kloep, Querschieser Unternehmensberatung, im Interview
- 055 **Leichter Aufschwung**
SHK-Konjunkturbarometer für das 1. Quartal 2025
- 056 **SHK-Jahreskongress 2025 im Phantasialand**
Handwerk, Austausch und Familienzeit
- 058 **FeuerTrutz 2025**
Jahrestreffen der Brandschutzexperten

- 066 **Gemeinsam stärker**
Teambuilding im SHK-Betrieb
- 070 **Fachkräftemangel im Handwerk**
Wie bekomme ich die (richtigen) Azubis?
- 072 **Unterstützung für Profis**
Partnerprogramm Grohe+ bündelt Vorteile
- 073 **Wissensaustausch in Salzburg**
Schulung Schichtenspeicher
- 075 **Montage wasserbasierter Fußbodenheizungen**
BVF-Schulungsunterlagen

Foto: Geberit

Fotos: Ritter Energie, Airnorm, Buderus