		ungsf ewerl	eld 1: bsfähigkeit von Unternehmen beurteilen	_ 13
1.	Unt	ernehr	mensziele analysieren und in ein	
	Unt	ernehr	menszielsystem einordnen	13
	1.1	Unte	rnehmensziele	13
		1.1.1	Erfolgsziele	18
		1.1.2	Finanzziele	20
		1.1.3	Sozialziele	21
	1.2	Zielb	eziehungen	22
		1.2.1	Komplementäre Ziele	24
		1.2.2	Konfliktäre Ziele	25
		1.2.3	Indifferente Ziele	26
		Wied	erholungsfragen	27
2.	Unt	ernehi	g der Unternehmenskultur und des mensimages für die betriebliche und Wettbewerbsfähigkeit begründen	_ 30
	2.1	Unte	rnehmenskultur	30
		2.1.1	Symbole und Rituale	32
		2.1.2	Normen und Werte	34
		Wied	erholungsfragen	37
3.			des Unternehmens am Markt analysieren gspotenziale begründen	- 39
	3.1	Analy	yse der vergangenen und zukünftigen Entwicklung _	40
		3.1.1	Unternehmensanalyse	40
		3.1.2	Umfeldanalyse	44
	3.2	Planı	ung	48
		3.2.1	Planungsbereiche und deren Abstimmung	50
		3.2.2	Planungsphasen	51
	3.3	Risik	obewertung	55
		Wied	erholungsfragen	58

4.	Informationen aus dem Rechnungswesen, insbesondere aus Bilanz sowie Gewinn- und Verlustrechnung, zur Analyse von Stärken und Schwächen eines Unternehmens nutzen			_ 62
	4.1	Teilsy	steme der Unternehmensrechnung	63
		4.1.1	Bilanzrechnung	66
		4.1.2	Kosten- und Erlösrechnung	67
		4.1.3	Finanzrechnung	68
		4.1.4	Sozial- und Potenzialrechnung	70
	4.2	Buch ⁻	führung	72
		4.2.1	Aufgaben und gesetzliche Regelungen	72
		4.2.2	System der doppelten Buchführung	80
		4.2.3	Inventur und Abschluss	97
		4.2.4	Verfahrenstechniken	111
	4.3	Jahre	sabschluss/Periodenabschluss	122
		4.3.1	Aufbau von Bilanz und Gewinn- und Verlustrechnung	125
		4.3.2	Spielräume bei Ansatz und Bewertung	133
	4.4	Grun	dzüge der Auswertung des Jahresabschlusses	146
		4.4.1	Bilanzkennzahlen	156
		4.4.2	Erfolgskennzahlen	163
		4.4.3	Kontrollformen	170
		Wiede	erholungsfragen	175
5.	Informationen aus dem internen und externen Rechnungswesen zur Entscheidungsvorbereitung nutzen 5.1 Aufgaben und Gliederung der Kosten- und			
	٠٠٠		rechnung	187
	5.2	Koste	nartenrechnung	192
	J.=	5.2.1	Datenbasis	193
		5.2.2	Ansatz kalkulatorischer Kosten	
		5.2.3	Einzelkosten	_ 196
		5.2.4		_ 199
		5.2.5	Sondereinzelkosten	_ 203
		J,		- 5

6.

5.3	Koste	enstellenrechnung	203
	5.3.1	Bildung von Kostenstellen	204
	5.3.2	Verteilung der Kosten auf Kostenstellen	206
	5.3.3	Verteilung der Kosten zwischen Kostenstellen	
	5.3.4	Ermittlung von Kostenverrechnungssätzen	208
	5.3.5	Vereinfachte Verfahren zur Verteilung der Gemeinkosten	211
	5.3.6	Kontrolle der Gemeinkostenzuschlagssätze	213
5.4	Koste	enträgerrechnung	214
	5.4.1	Divisionskalkulation	216
	5.4.2	Zuschlagskalkulation	219
5.5	Erfol	gsrechnung	223
	5.5.1	Stückerfolgsrechnung	223
	5.5.2	Periodenerfolgsrechnung	225
5.6	Koste	enrechnungssysteme	226
	5.6.1	Ist- und Plankostenrechnung	227
	5.6.2	Voll- und Teilkostenrechnung	228
	5.6.3	Deckungsbeitragsrechnung	230
5.7	Anwe	endung der Kostenrechnung	232
	5.7.1	Kostenplanung und -kontrolle	232
	5.7.2	Entscheidungsunterstützung	233
	5.7.3	Gewinnschwellenanalyse	235
	Wiede	erholungsfragen	237
und Wet	Hand tbewe	schriften, insbesondere des Gewerbe- werksrechts sowie des Handels- und rbsrechts, bei der Analyse von	
unt	ernenr	nenszielen und -konzepten anwenden	
6.1	Hand	werks- und Gewerberecht	249
	6.1.1	Handwerk als besondere Form eines Gewerbes	249
	6.1.2	Eintragung in der Handwerksrolle	251
	6.1.3	Unberechtigte Ausübung des Handwerks und Schwarzarbeit	262

6.2	Hande	els- und Gesellschaftsrecht	264		
	6.2.1	Kaufmannseigenschaft	266		
	6.2.2	Firma	269		
	6.2.3	Handelsregister	270		
6.3	Wetth	pewerbsrecht	271		
0.5	6.3.1	Gesetz gegen Wettbewerbsbeschränkungen	272		
	6.3.2	Gesetz gegen wettbewerbsbeschrankungen Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb	-		
	_				
	6.3.3	Preisangabenverordnung	281		
	6.3.4	Ladenschlussgesetz	282		
	6.3.5	Urheberrecht	283		
	6.3.6	Schutz von Geschäftsgeheimnissen	289		
6.4	Daton	schutzrecht	289		
0.4					
	Wiede	rholungsfragen	292		
Lösungen zu den Übungs- und Wiederholungsaufgaben					
Stich	wortv	erzeichnis	307		

Gr	ünd	ungs-	eld 2: · und Übernahmeaktivitäten vorbereiten, n und bewerten	
uu	IICIII	uiiiei	i uliu beweiteli	15
1.		,	g persönlicher Voraussetzungen für den Erfolg r Selbstständigkeit begründen	15
	1.1	Anfo	rderungen an einen Unternehmer	15
		1.1.1	Persönliche Anforderungen	15
		1.1.2	Familiäre Anforderungen	
		1.1.3	Fachliche Anforderungen	
		Wied	erholungsfragen	18
2.	des	Handy	tliche, gesellschaftliche und kulturelle Bedeutung werks sowie Nutzen von Mitgliedschaften in den sorganisationen darstellen und bewerten	_ 19
	2.1	Stell	ung des Handwerks in der Volkswirtschaft	19
		2.1.1	Grundzüge volkswirtschaftlicher Zusammenhänge	19
		2.1.2	Wirtschaftliche Bedeutung	23
		2.1.3	Gesellschaftliche Bedeutung	31
		2.1.4	Kulturelle Bedeutung	32
	2.2	Hand	dwerksorganisationen	32
		2.2.1	Strukturen und Aufgaben	
		2.2.2	Dienstleistungen	
			erholungsfragen	49
3.	dier leis	nstleist tunger	eiten der Inanspruchnahme von Beratungs- tungen sowie von Förder- und Unterstützungs- n bei Gründung und Übernahme eines mens aufzeigen und bewerten	_ 60
	3.1	Grün	dungsberatung	60
		3.1.1	Rechtliche Aspekte	61
		3.1.2	Konzeptionelle Aspekte	63
		3.1.3	Finanzielle Aspekte	64

	3.2	Finar	nzierungs- und Unterstützungsleistungen	65
		3.2.1	Angebote für Existenzgründer	65
		3.2.2	Spezielle Angebote für Handwerk und KMU	66
		Wiede	erholungsfragen	71
4.	Ents	cheidu	ungen zu Standort, Betriebsgröße, Personalbedarf	
	sow	ie zur	Einrichtung und Ausstattung eines Unternehmens	
	tref	fen un	d begründen	74
	4.1	Mark	t- und Standortanalyse	74
	•	4.1.1	Absatzgebiete und -möglichkeiten	74
		4.1.2	Kundenstruktur	76
		4.1.3	Standortbeurteilung (Faktoren und Vergleich)	-
		. ,		,
	4.2	Planu	ung der Gründung	78
		4.2.1	Betriebseinrichtung	78
		4.2.2	Betriebsgröße (Umsatz, Personal)	82
		Wiede	erholungsfragen	85
5.		_	konzept zur Markteinführung entwickeln	
	und	bewei	rten	88
	5.1	Konz	eption des Marketings	88
	٠٠٠	5.1.1	Ausgangssituation für Existenzgründer	
		5.1.2	Definition	88
		5.1.3	Marketingziele	89
		5.1.4	Marketingstrategie	89
		J 4		_
	5.2	Infor	mationsquellen zur Abschätzung des	
		Mark	tpotenzials	90
	F 2	Mark	teintritts-Marketing-Mix	92
	5.3		Marketing-Mix	
		5.3.1		
		5.3.2	Produkt bzw. Dienstleistung Preis	
		5.3.3		
		5.3.4		
		5.3.5	Werbung und Kommunikation	
		Wiede	erholungsfragen	97

6.	Investitionsplan und Finanzierungskonzept aufstellen und begründen; Rentabilitätsvorschau erstellen und Liquiditätsplanung durchführen			100	
	6.1	Finanzierung		100	
		6.1.1	Grundfragen der Finanzierung	100	
		6.1.2	Vorbereitung der Finanzierungsgespräche	101	
		6.1.3	Kapitalbedarfsermittlung		
		6.1.4	Investitionsplan und Finanzierungskonzept	104	
		6.1.5	Finanzierungsregeln	106	
	6.2		en-, Umsatz- und Gewinnplanung, abilitätsvorschau	107	
		6.2.1	Notwendiges Mindesteinkommen für den		
			Existenzgründer/ betrieblicher Kassenzufluss	107	
		6.2.2	Kostenplan	108	
		6.2.3	Umsatzplanung, Berechnung des Mindestumsatzes		
		6.2.4	Gewinnplan, Rentabilitätsvorschau	112	
	6.3	Finan	zplanung und Liquiditätsplanung	113	
		6.3.1	Finanzplanung	113	
		6.3.2	Liquiditätsplan	114	
		6.3.3	Liquiditätsmanagement	116	
		Wiede	erholungsfragen	118	
7.	Rechtsform aus einem Unternehmenskonzept ableiten und begründen				
	7.1	Recht	sformen	121	
		7.1.1	Kapitalgesellschaften	121	
		7.1.2	Personengesellschaften	125	
		7.1.3	Einzelunternehmen	128	
	7.2	Kriter	rien der Rechtsformwahl	129	
	7.3	Gesel	llschaftsvertrag	133	
			erholungsfragen	134	

8.	Rechtsvorschriften, insbesondere des bürgerlichen Rechts sowie des Gesellschafts- und Steuerrechts, im Zusammenhang mit Gründung oder Übernahme von Handwerksbetrieben anwenden			137
	8.1	Einte	ilung der Rechtsordnung	137
		8.1.1	Privates und öffentliches Recht	137
		8.1.2	Systematik des Bürgerlichen Gesetzbuches	138
	8.2	Allge	meiner Teil des BGB	139
		8.2.1	Rechts-, Geschäfts- und Deliktsfähigkeit	139
		8.2.2	Rechtsgeschäftliches Handeln	141
	8.3	Vertr	agsrecht	143
		8.3.1	Allgemeines Vertragsrecht	143
		8.3.2	Kaufvertrag	153
		8.3.3	Werk-, Bau-, Verbraucherbau- und Werklieferungsvertrag	159
		8.3.4	Miet- und Pachtvertrag	
		8.3.5	Bürgschaft	
	8.4	Sache	enrecht (Besitz, Eigentum, Sicherungsrechte)	171
	•	8.4.1	Allgemeines	171
		8.4.2	Besitz und Eigentum	171
		8.4.3	Bewegliche und unbewegliche Sachen	171
	8.5	Grün	dungsrelevante Rechtsvorschriften	176
		8.5.1	Bau-, umweltschutz- und abfallrechtliche Vorschriften	176
		8.5.2	Handwerks-, Handels- und Steuerrecht	182
		8.5.3	Arbeitsstättenverordnung	183
		8.5.4	Arbeitssicherheit, Unfall- und Gesundheitsschutz	184
	8.6	Steue	errecht	184
		8.6.1	Umsatzsteuer (Mehrwertsteuer)	184
		8.6.2	Gewerbesteuer	193
		8.6.3	Veranlagte Einkommensteuer	194
		8.6.4	Einkünfte aus Gewerbebetrieb	197

		8.6.5	Körperschaftsteuer	205
		8.6.6	Besteuerungsverfahren	208
		Wiede	erholungsfragen	213
9.			gkeit privater Risiko- und Altersvorsorge	
	begi	ründer	n, Möglichkeiten aufzeigen	240
	9.1	Sozia	le Sicherungssysteme	240
		9.1.1	Krankenversicherung	241
		9.1.2	Pflegeversicherung	242
		9.1.3	Arbeitslosenversicherung	242
		9.1.4	Unfallversicherung	243
				242
	9.2	Privat	te Personen- und Sachversicherungen	243
		9.2.1	Private Personenversicherungen	245
		9.2.2	Sachversicherungen	247
	9.3	Alters	sversorgung des selbstständigen Handwerkers	248
		9.3.1	Gesetzliche Rentenversicherung	248
		9.3.2	Zusätzliche kapitalgedeckte Altersvorsorge	250
		9.3.3	Sonstige Formen der Altersversorgung	251
		9.3.4	Pfändungsschutz der privaten Altersvorsorge Selbstständiger	251
		Wiede	erholungsfragen	253
Ю.	Bede	eutung	g persönlicher Aspekte sowie	
			rtschaftlicher und rechtlicher Bestandteile	
			rnehmenskonzeptes im Zusammenhang	
	uars	tellell	und begründen	257
	10.1	Unte	rnehmenskonzept	257
		10.1.1	Leitbild	257
		10.1.2	Produkt- und Leistungsprogramm	260
		10.1.3	Zielgruppen	261
		10.1.4	Beispiel eines Businessplans	262

10.2	Betrie	bsübernahme bzwbeteiligung	264
	10.2.1	Betriebsübergabe aus der Sicht des Übergebers	265
	10.2.2	Vor- und Nachteile der Selbstständigmachung durch Betriebsübernahme	265
	10.2.3	Formen der Betriebsübernahme	266
	10.2.4	Betrieblicher Bestandsschutz	270
	10.2.5	Kriterien der Kaufpreisermittlung	270
	10.2.6	Gestaltung des Übernahme- bzw. Gesellschafts- vertrages(Kauf, Pacht, Rente etc.)	274
	10.2.7	Gesetzliche und vertragliche Pflichten	276
	10.2.8	Finanzierung der Betriebsübernahme	277
	10.2.9	Formalitäten bei der Betriebsübernahme	278
	10.2.10	Betriebsbeteiligung	278
	10.2.11	Berufliche Selbstständigkeit auf Basis der Partnerschaft	279
	Wiede	rholungsfragen	282
Lösu	ngen z	u den Übungs- und Wiederholungsaufgaben	289
Stich	wortve	erzeichnis	293

		_	eld 3: ensführungsstrategien entwickeln	. 15
l.	Bedeutung der Aufbau- und Ablauforganisation für die Entwicklung eines Unternehmens beurteilen; Anpassungen vornehmen			
	1.1	Aufb	auorganisation	15
		1.1.1	Aufgabenanalyse und -synthese	16
		1.1.2	Stellenbildung	18
		1.1.3	Organisationsformen (funktional, divisional, Team, Projekt)	18
		1.1.4	Organisationsentwicklung	21
	1.2	Ablaı	uforganisation	22
		1.2.1	Prozessanalyse und -gestaltung	22
		1.2.2	Logistik	23
		1.2.3	Qualitätsmanagement	24
		1.2.4	Arbeitszeitmodelle	26
		1.2.5	Gruppenorganisation	27
	1.3	Verw	raltungs- und Büroorganisation	28
		1.3.1	Digitales Dokumentenmanagement	28
		1.3.2	Einsatz moderner Informations- und Kommunikationstechnologien	35
		1.3.3	Organisation des Rechnungswesens	45
		Wied	erholungsfragen	48
2.	inno inte	vatior rnatio	ngen bei Produkt- und Dienstleistungs- nen sowie Marktbedingungen, auch im nalen Zusammenhang, bewerten und achstumsstrategien ableiten	. 54
	2.1	Analy	yse des Absatz- und Beschaffungsmarktes	54
		2.1.1	Methoden der Marktanalyse und Marktforschung	54
		2.1.2	Gegenstände der Marktanalyse und Marktforschung	56
	2.2		noden zur Entscheidungsvorbereitung und -findung alyse der Wettbewerbssituation	62
		Wied	erholungsfragen	72

3.	Einsatzmöglichkeiten von absatzmarktpolitischen Marketinginstrumenten für Absatz und Beschaffung von Produkten und Dienstleistungen begründen			
	3.1		etingfunktionen und -instrumente er Absatzseite	75
		3.1.1	Produkt- und Sortimentspolitik/Kundenorientierung und Kundenbehandlung	7 5
		3.1.2	Kommunikations- und Werbepolitik	80
		3.1.3	Preis- und Konditionenpolitik	90
		3.1.4	Vertriebspolitik	92
	3.2	Besch	naffung	96
		3.2.1	Beschaffungsplanung (Lieferantenauswahl und -beziehung)	96
		3.2.2	Liefer- und Zahlungsbedingungen	_
		3.2.3	Material- und Rechnungskontrolle	
		3.2.4	Vorratshaltung und Lagerdisposition	
		Wiede	erholungsfragen	101
4.	Fina	nz- un rnative	ngen des Kapitalbedarfs aus Investitions-, d Liquiditätsplanung ableiten, en der Kapitalbeschaffung darstellen	_ 106
	4.1	Inves	titions-, Finanz- und Liquiditätsplanung	106
		4.1.1	Investitionsplanung	_ 106
		4.1.2	Finanz- bzw. Liquiditätsplanung	107
	4.2	Arter	n der Finanzierung	111
		4.2.1	Eigenfinanzierung	111
		4.2.2	Selbstfinanzierung	112
		4.2.3	Fremdfinanzierung (Kreditarten und -sicherheiten)	113
		4.2.4	Alternative Finanzierungsformen	121
	4.3	Zahlu	ungsverkehr	124
		4.3.1	Barzahlung	125
		4.3.2	Halbbare Zahlung	125
		4-3-3	Bargeldlose Zahlung	125
		Wiede	erholungsfragen	128

5.	Konzepte für Personalplanung, -beschaffung und -qualifizierung erarbeiten und bewerten sowie Instrumente der Personalführung und -entwicklung darstellen				
	5.1	Perso	onalplanung	133	
	J	5.1.1	Personalbedarfsermittlung	133	
		5.1.2	Personalbeschaffung und -auswahl		
		5.1.3	Personaleinsatz und Stellenbesetzung		
		5.1.4	Arbeitszeitmodelle	142	
		5.1.5	Personalentwicklung	144	
	5.2	Perso	onalverwaltung	145	
		5.2.1	Personalakte	146	
		5.2.2	Zeugniserteilung	146	
		5.2.3	Lohn- und Gehaltsabrechnung	148	
		5.2.4	Archivierung, Datenschutz	150	
	5.3	Entlo	hnung	150	
		5.3.1	Zeiterfassung	151	
		5.3.2	Arbeitsbewertung	151	
		5.3.3	Lohnformen	153	
		5.3.4	Betriebliche Altersversorgung	154	
	5.4	Mita	rbeiterführung	155	
		5.4.1	Führungsstile und -mittel	157	
		5.4.2	Betriebsklima	161	
		5.4.3	Soziale Beziehungen	162	
		5.4.4	Fürsorge (Arbeits-, Unfall- und Gesundheitsschutz)	162	
		Wiede	erholungsfragen	164	
5.	Bestimmungen des Arbeits- und Sozialversicherungsrechts bei der Entwicklung einer Unternehmensstrategie berücksichtigen				
	6.1	Arbei	itsrecht	170	
		6.1.1	Arbeitsvertrag	170	
		6.1.2	Kündigungsschutz	184	
		6.1.3	Tarifvertrag	189	
		_	Betriebsverfassung	190	

		6.1.5	Betrieblicher Arbeitsschutz	194
		6.1.6	Arbeitsgerichtsbarkeit	203
	6.2		llversicherungsrecht (Versicherungsträger, -pflicht,	204
			neit, -beiträge, -leistungen, Meldepflichten)	
		6.2.1	Übersicht zum Sozialversicherungsrecht	
		6.2.2	Kranken- und Pflegeversicherung	
		6.2.3	0,	
			Rentenversicherung	219
		6.2.5	Gesetzliche Unfallversicherung	226
	6.3	Lohn	steuer	229
		6.3.1	Ermittlung und Entrichtung	230
		6.3.2	Lohnsteuerhaftung	235
		Wiede	erholungsfragen	236
7.	Cha	ncen u	ınd Risiken zwischenbetrieblicher	
	Koo	peratio	onen darstellen	245
		1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	and the form and address	245
	7.1	wert	schöpfungsketten	243
	7.2	Коор	erationsformen	247
		Wiede	erholungsfragen	250
8.	Con	trolling	g zur Entwicklung, Verfolgung, Durchsetzung	
	und	Modif	izierung von Unternehmenszielen nutzen	252
	0 -	C = 1-4.		252
	8.1		Aufgahan und Ziele	
		8.1.1	Aufgaben und Ziele	_
			Schwachstellenanalyse	
		_	Kennzahlen und Kennzahlensysteme	
		8.1.4	Kennzahlenanalyse in der Praxis	256
		8.1.5	Budgetierung	263
		8.1.6	Szenario-Technik	266
	8.2	Steue	erung und Kontrolle von Kosten und Erlösen	
			en- und Leistungsrechnung)	267
		8.2.1	Aufgaben und Gliederung der fachübergreifenden	
			Kostenrechnung	267

		8.2.2	Kostenarten-, Kostenstellen-, Kostenträgerrechnung	269
		Wiede	rholungsfragen	271
9.			te zur Durchsetzung von Forderungen darstellen z begründen	277
	9.1	Forde	rungsmanagement und Zahlungsmodalitäten	277
	9.2	Mahn	ı- und Klageverfahren	278
		9.2.1	Zuständige Gerichtsbarkeit	278
		9.2.2	Zuständiges Gericht im Rahmen der ordentlichen Gerichtsbarkeit für bürgerliche Rechtsstreitigkeiten	, _ 279
		9.2.3	Gerichtliches Klageverfahren	282
		9.2.4	Rechtsmittel gegen ein Urteil (Berufung und Revision) _	286
		9.2.5	Gerichtliches Mahnverfahren	
	9.3	Inkass	so und Zwangsvollstreckung	289
		9.3.1	Inkasso	289
		9.3.2	Zwangsvollstreckung	289
		Wiede	rholungsfragen	293
IO.	auch sowi	unter ie steu	gkeit der Planung einer Unternehmensnachfolge, Berücksichtigung von Erb- und Familienrecht errechtlichen Bestimmungen, darstellen und	_ 298
	10.1	Famil	ien- und Erbrecht	298
		10.1.1	Eheliches Güterrecht	298
		10.1.2	Erbfolge	302
		Fulcad	haft and Calculation actions	308
	10.2		haft- und Schenkungsteuer	
			Wertermittlung	308
			Steuerklassen	310
			Steuersätze	311
			Steuerfreibeträge	
		-	Zehnjahresfrist	
			Verfahrensbestimmungen	316
		Wiede	rholungsfragen	317

1.	Notwendigkeit der Einleitung eines Insolvenzverfahrens anhand von Unternehmensdaten prüfen; insolvenzrechtliche Konsequenzen für die Weiterführung oder Liquidation eines				
	Unternehmens aufzeigen				
	11.1	Insolvenzverfahren		324	
		11.1.1 Insolvenzfrühi	ndikatoren	324	
		11.1.2 Restrukturieru	ing	325	
		11.1.3 Insolvenzordn	ung	325	
	11.2	Sanierung und Liqu	idation	332	
	44.5	Incolven a neochtur	-	334	
	11.3		ng		
		Wiederholungsfrager	1	_ 336	
	Lösungen zu den Übungs- und Wiederholungsaufgaben			339	
		0	8.11.8.11		
	Stick	wortverzeichnis		341	

1		dlungsfeld: Ausbildungsvoraussetzungen en und Ausbildung planen	19
1.1		situation: Vorteile und Nutzen betrieblicher Ausbildung sellen und begründen	19
	1.1.1	Ziele und Aufgaben der Berufsausbildung	19
	1.1.2	Bedeutung und Vorteile der Ausbildung für Individuen, Möglichkeiten im Vergleich zu anderen Karrierewegen, Ausbildungsmarketing	22
	1.1.3	Bedeutung der Ausbildung für Wirtschaft und Gesellschaft	22
	1.1.4	Bedeutung der Ausbildung für den Betrieb: Nutzen, Kosten, Zukunftsfähigkeit	25
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	28
1.2	Grun Rahn	situation: Betrieblichen Ausbildungsbedarf auf der dlage rechtlicher, tarifvertraglicher und betrieblicher nenbedingungen planen sowie hierzu Entscheidungen ereiten und treffen	30
	1.2.1	Personalplanung und Ausbildungsbedarf	30
	1.2.2	Rechtliche und weitere Rahmenbedingungen der Ausbildung, insbesondere Berufsbildungsgesetz, Handwerksordnung, Jugendarbeitsschutzgesetz, Tarifrecht, Arbeitszeitgesetz, BIBB-Hauptausschuss-Empfehlungen	31
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	46
1.3		situation: Strukturen des Berufsbildungssystems seine Schnittstellen darstellen	47
	1.3.1	Einordnung des Berufsbildungssystems in das deutsche Bildungssystem	47
	1.3.2	Grundlegende Anforderungen an das Bildungssystem, insbesondere Chancengleichheit, Durchlässigkeit, Transparenz, Gleichwertigkeit	., 48
	1.3.3	Das duale System der Berufsausbildung: Struktur, Zuständigkeiten, Aufgabenbereiche, Kontrolle	51
	1.3.4	Individuelle Entwicklungsperspektiven	59
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	61
1.4		situation: Ausbildungsberufe für den Betrieb auswählen Auswahl begründen	64
	1.4.1	Entstehung von Berufen und Verzeichnis staatlich anerkannter Ausbildungsberufe	64

	1.4.2	Struktur, Funktionen, Ziele von Ausbildungsordnungen und Zeugniserläuterungen	65
	1.4.3	Ausbildungsmöglichkeiten im Betrieb, besondere Ausbildungsmöglichkeiten für Menschen mit Behinderungen	67
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	69
1.5	ange unte	situation: Eignung des Betriebes für die Ausbildung in estrebten Ausbildungsberufen prüfen, insbesondere r Berücksichtigung von Ausbildung im Verbund, betrieblicher und außerbetrieblicher Ausbildung	70
	1.5.1	Persönliche und fachliche Eignung nach BBiG und HwO, Ausbildungshemmnisse	70
	1.5.2	Eignungskriterien der Ausbildungsstätte (betriebliche Eignung)	79
	1.5.3	Außerbetriebliche Ausbildung und Verbundausbildung	80
	1.5.4	Aufgaben der Handwerksorganisationen (Kammer, Innung) zur Unterstützung der Ausbildung	81
	1.5.5	Ordnungswidrigkeiten und Entzug der Ausbildungsberechtigung	88
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	90
1.6	beru	situation: Möglichkeiten des Einsatzes von fsausbildungsvorbereitenden Maßnahmen prüfen bewerten	94
	1.6.1	Zielgruppen, Voraussetzungen und rechtliche Grundlagen für berufsvorbereitende Maßnahmen (z.B. Einstiegsqualifizierung)	94
	1.6.2	Bedeutung berufsvorbereitender Maßnahmen und Fördermöglichkeiten sowie Kooperations- und Ansprechpartner	95
	1.6.3	Inhaltliche Strukturierung berufsvorbereitender Maßnahmen (Qualifizierungsbausteine)	96
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	98
1.7	die A Qual	situation: Innerbetriebliche Aufgabenverteilung für Ausbildung unter Berücksichtigung von Funktionen und ifikationen der an der Ausbildung Mitwirkenden dinieren	99
	1.7.1	Abgrenzung: Ausbildender, Ausbilder, Ausbildungsbeauftragte	99
	1.7.2	Funktion und Aufgaben des Ausbilders	100
	1.7.3	Funktion, Aufgaben und Voraussetzungen der mitwirkenden Ausbildungsbeauftragten	107

	1.7.4	Qualifizierung und lebensbegleitendes Lernen der Ausbilder_	108
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	109
2		dlungsfeld: Ausbildung vorbereiten und tellung von Auszubildenden durchführen	. 111
2.1	einei insbe	situation: Auf der Grundlage einer Ausbildungsordnung n betrieblichen Ausbildungsplan erstellen, der sich esondere an berufstypischen Arbeits- und Geschäfts- essen orientiert	111
	2.1.1	Rechtliche Grundlage, Planungsbedarf und Grenzen der Ausbildungsplanung	111
	2.1.2	Ausbildungsordnung als Grundlage des betrieblichen Ausbildungsplanes	112
	2.1.3	Bedeutung berufstypischer Arbeits- und Geschäftsprozesse und individueller Lernvoraussetzungen für die Erreichung der Ausbildungsziele	116
	2.1.4	Kriterien für die Erstellung und Anpassung eines betrieblichen Ausbildungsplanes	117
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	128
2.2	Mitb	situation: Möglichkeiten der Mitwirkung und estimmung der betrieblichen Interessenvertretungen r Berufsbildung darstellen und begründen	129
	2.2.1	Mitbestimmungsrechte der betrieblichen Interessenvertretung	129
	2.2.2	Mitwirkungsmöglichkeiten der Jugend- und Auszubildendenvertretung	131
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	133
2.3	inha Koop	situation: Kooperationsbedarf ermitteln und Itliche sowie organisatorische Abstimmung mit verationspartnern, insbesondere der Berufsschule, hführen	134
	2.3.1	Netzwerk wesentlicher Kooperationspartner in der Ausbildung	134
	2.3.2	Möglichkeiten der Lernortkooperation	140
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	141

2.4	Lernsituation: Kriterien und Verfahren zur Auswahl von Auszubildenden auch unter Berücksichtigung ihrer Verschiedenartigkeit anwenden				
	2.4.1	Berufswahl	142		
	2.4.2	Möglichkeiten zur Anwerbung von Ausbildungsinteressenten_	144		
	2.4.3	Kriterien für die Bewerberauswahl	152		
	2.4.4	Verfahren für die Bewerberauswahl	152		
	2.4.5	Berufslaufbahn und Karrieremöglichkeiten	156		
	2.4.6	Kommunikation nach Vertragsabschluss	157		
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	158		
2.5	und a	situation: Berufsausbildungsvertrag vorbereiten abschließen sowie die Eintragung bei der zuständigen e veranlassen	159		
	2.5.1	Rechtliche Grundlagen und Inhalte des Ausbildungsvertrages_	159		
	2.5.2	Rechte und Pflichten des Ausbildenden und des Auszubildenden	167		
	2.5.3	Eintragung in die Lehrlingsrolle	176		
	2.5.4	Anmeldung bei Berufsschule und weiteren Stellen	178		
	2.5.5	Rechtliche Möglichkeiten der Kündigung sowie der Beendigung von Ausbildungsverhältnissen	178		
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	182		
2.6		situation: Möglichkeiten prüfen, ob Teile der fsausbildung im Ausland durchgeführt werden können	190		
	2.6.1	Vorteile, mögliche Risiken und rechtliche Grundlage für Ausbildungsteile im Ausland	190		
	2.6.2	Berufsausbildung in anderen europäischen Ländern	191		
	2.6.3	Beratungs- und Unterstützungsmöglichkeiten für die Realisierung von Ausbildungsteilen im Ausland	192		
	2.6.4	Dokumentation von Auslandsaufenthalten	192		
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	194		
3		dlungsfeld: bildung durchführen	196		
3.1	moti	situation: Lernförderliche Bedingungen und vierende Lernkultur schaffen, Rückmeldungen n und empfangen	196		
	3.1.1	Feststellung von heterogenen Voraussetzungen	196		
	,	0	7-		

	3.1.2	Lernen, Lernkompetenz, Lernkultur des selbst gesteuerten Lernens	198
	3.1.3	Der Ausbilder als Lernbegleiter	202
	3.1.4	Förderung des selbstgesteuerten Lernens durch digitale Infrastruktur (Lernplattformen)	202
	3.1.5	Didaktische Prinzipien zur Lernförderung	203
	3.1.6	Phasen und Fördermöglichkeiten des Lernprozesses (Zielvereinbarung, Motivation, Transfersicherung)	204
	3.1.7	Lern- und Arbeitstechniken, Rahmenbedingungen	215
	3.1.8	Feedback-Möglichkeiten	216
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	217
3.2		situation: Probezeit organisieren, gestalten und erten	219
	3.2.1	Einführung des Auszubildenden in den Betrieb (Onboarding), auch unter Verwendung digitaler Tools	219
	3.2.2	Digitale Kommunikation	221
	3.2.3	Instrumente zur Bindung der Auszubildenden: Patenschaften, Mentoren, Teambuilding	221
	3.2.4	Bedeutung, Gestaltung und Auswertung der Probezeit	221
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	224
3.3	und o betri	situation: Aus dem betrieblichen Ausbildungsplan den berufstypischen Arbeits- und Geschäftsprozessen ebliche Lern- und Arbeitsaufgaben entwickeln und alten	225
	3.3.1	Methodenkonzept der auftrags- und geschäftsprozess- orientierten Ausbildung (vollständige Handlung)	225
	3.3.2	Auswahl geeigneter Arbeitsaufgaben und Einbindung der Auszubildenden	228
	3.3.3	Gestaltung von Lern- und Arbeitsaufträgen unter Nutzung digitaler Tools (digitale Lerndokumentation) auch zu Veränderungen in der Arbeitswelt und deren Reflexion (z.B. Änderungen der Arbeitsorganisation, die Einführung neuer Technologien, Nachhaltigkeit)	230
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	232
3.4	zielg	situation: Ausbildungsmethoden und -medien ruppengerecht auswählen und situationsspezifisch etzen	233
	3.4.1	Überblick über Ausbildungsmethoden und Kriterien für die	
		Methodenwahl	233

	3.4.2	Planung und Realisierung von Lehrgesprächen und lernaktivitätsfördernden Methoden	243
	3.4.3	Präsentation einer Ausbildungssituation	251
	3.4.4	Funktionen und Auswahl von Ausbildungsmedien	253
	3.4.5	Digital gestütztes Lernen in der Ausbildung (Lernplattformen, virtuelle und hybride Lernumgebungen, digitale Lerneinheiten, digitale Kommunikationstools)	256
	3.4.6	Digitaler Ausbildungsnachweis im Ausbildungsprozess	258
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	259
3.5	indiv unter	ituation: Auszubildende bei Lernschwierigkeiten durch iduelle Gestaltung der Ausbildung und Lernberatung stützen, ausbildungsunterstützende Hilfen einsetzen Nöglichkeiten zur Verlängerung der Ausbildungsdauer n	261
	3.5.1	Erscheinungsformen sowie Ursachen von Lernschwierigkeiten und darauf abgestimmte Lernhilfen und Fördermaßnahmen_	261
	3.5.2	Ausbildungsbegleitende Förderungsmöglichkeiten	265
	3.5.3	Anpassungsoptionen: Verlängerung, Stufen- und Fachpraktikerausbildung, Teilzeitausbildung zur Behebung von Lernschwierigkeiten, z.B. bei Ursachen im familiären Umfeld	266
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	268
3.6	Ausb prüfe der A	ituation: Für Auszubildende zusätzliche ildungsangebote, insbesondere Zusatzqualifikationen, n und vorschlagen; Möglichkeiten der Verkürzung usbildungsdauer und die vorzeitige Zulassung zur nluss- oder Gesellenprüfung prüfen	269
	3.6.1	Förderangebote für leistungsstarke Auszubildende	269
	3.6.2	Verkürzung der Ausbildungsdauer und vorzeitige Zulassung zur Abschluss-/Gesellenprüfung	271
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	273
3.7	Auszi	ituation: Soziale und persönliche Entwicklungen von ubildenden fördern, Probleme und Konflikte rechtzeitig nen und auf Lösungen hinwirken	274
	3.7.1	Entwicklungsaufgaben im Jugendalter und entwicklungstypisches Verhalten Auszubildender sowie Umwelteinflüsse	274
	3.7.2	Sozialisation des Auszubildenden im Betrieb	286

	3.7.3	Kommunikation in der Ausbildung (auch Regeln für digitale Kommunikation zur Vermeidung von Konflikten, wie z.B. Nutzung während der Arbeitszeit und "Cyber-Mobbing")	_ 296
	3.7.4	Verhaltensauffälligkeiten und Konfliktsituationen in der Ausbildung	302
	3.7.5	Konfliktvermeidung und Strategien zum konstruktiven Umgang mit Konflikten	306
	3.7.6	Wertschätzung, Achtung und Respekt voreinander	310
	3.7.7	Kulturelle Vielfalt	310
	3.7.8	Ausbildungsabbrüche: Ursachen und Lösungsansätze zur Vermeidung. Selbstreflexion als Ausbilder	311
	3.7.9	Schlichtungsverfahren für Lehrlingsstreitigkeiten	314
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	315
3.8	Lerns	ituation: Lernen und Arbeiten im Team entwickeln	318
	3.8.1	Kriterien für die Bildung von Teams	318
	3.8.2	Zusammenarbeit im Team und Dokumentation der Ergebnisse (auch mit digitalen Tools des kollaborativen Arbeitens, Augmented Reality)	220
		-	_ 320
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	322
3.9	und b Prüfu	ituation: Leistungen von Auszubildenden feststellen bewerten, Leistungsbeurteilungen Dritter und Ingsergebnisse auswerten, Beurteilungsgespräche In, Rückschlüsse für den weiteren Ausbildungsverlauf In	323
	3.9.1	Formen und Funktionen von Erfolgskontrollen in der Ausbildung	323
	3.9.2	Grundlegende Anforderungen an Erfolgskontrollen	327
	3.9.3	Durchführung innerbetrieblicher Erfolgskontrollen	327
	3.9.4	Beurteilungsbogen, Beurteilungskriterien, Lernbedarfsgespräch sowie digitale Diagnosetools zur Selbst- und Fremdeinschätzung	_ 328
	3.9.5	Bewertung außerbetrieblicher Erfolgskontrollen	_ 334
		Ausbildungsnachweis	335
	J.J.	Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	336
3.10	Lerns förde	ituation: Interkulturelle Kompetenzen im Betrieb rn	337
	3.10.1	Grundlegende kulturelle Unterschiede: ethnische Herkunft und Nationalität, Religion und Weltanschauung als Dimensionen von Vielfalt in der Arbeitswelt	337

	3.10.2	Interkulturelle Kompetenzen: Toleranz, konstruktive Zusammenarbeit, Einfühlungsvermögen, respektvoller Umgang, Sachlichkeit	338
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	340
4		dlungsfeld: bildung abschließen	341
4.1	oder Prüfu	ituation: Auszubildende auf die Abschluss- Gesellenprüfung unter Berücksichtigung der Ingstermine vorbereiten und die Ausbildung zu einem greichen Abschluss führen	341
	4.1.1	Prüfungsanforderungen und Prüfungsablauf	341
	4.1.2	Gestreckte Abschluss-/Gesellenprüfung	348
	4.1.3	Spezifische Hilfen und Techniken zur Prüfungsvorbereitung	348
	4.1.4	Vermeidung/Abbau von Prüfungsangst	348
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	350
4.2	Prüfu	situation: Für die Anmeldung der Auszubildenden zu Ingen bei der zuständigen Stelle Sorge tragen und diese urchführungsrelevante Besonderheiten hinweisen	352
	4.2.1	Anmeldung, Freistellung und Zulassung zur Prüfung	352
	4.2.2	Prüfungsrelevante Besonderheiten von Auszubildenden (Nachteilsausgleich)	356
	4.2.3	Wiederholungsprüfung, Ergänzungsprüfung und Verlängerung des Ausbildungsverhältnisses	357
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	358
4.3		ituation: Schriftliche Zeugnisse auf der Grundlage von ungsbeurteilungen erstellen	359
	4.3.1	Bedeutung, Arten und Inhalte von Zeugnissen	359
	4.3.2	Formulierung von Zeugnissen	360
	4.3.3	Rechtsfolgen von Zeugnissen	363
		Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	364
4.4	betri	situation: Auszubildende über ebliche Entwicklungswege und berufliche erbildungsmöglichkeiten informieren und beraten	366
		Berufliche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten, Meisterprüfung	366

4.4.2	Meisterprüfung in einem zulassungspflichtigen Handwerk (Anlage A der Handwerksordnung)	371
4.4.3	Meisterprüfung in einem zulassungsfreien Handwerk oder in einem handwerksähnlichen Gewerbe (Anlage B zur Handwerksordnung)	_ 385
4.4.4	Ausbildereignungsprüfung	389
4.4.5	Finanzielle Förderung beruflicher Bildungsmaßnahmen	392
4.4.6	Übernahme und betriebliche Entwicklungsperspektiven	400
	Handlungsorientierte, fallbezogene Aufgaben	401
Lösungen zu den handlungsorientierten, fallbezogenen		405
Aufgaben.		405
Ctichwart	orzaichnic	409
Stichwortverzeichnis		409